

PRELIMINARNI PROGRAM

Novi modeli ugovora ICC-a o trgovinskom zastupanju i o distribuciji

Kako maksimizirati njihovu korist u praksi?



9. lipnja 2016.
9.00 – 17.00



HGK - Vijećnica, 1. kat
Rooseveltov trg 2, Zagreb



engleski jezik,
(bez simulatnog prevođenja)

8:30	Registracija		
9:00	Pozdravni govor	Sunčanica Skupnjak Kapić Glavna tajnica ICC-a Hrvatska	Vijećnica 1. kat
9:15	Definicije i razgraničenje trgovinskog zastupanja i distribucije	Horst Becker	
9:25	Problemi koji utječu na odluku o izboru nacionalnih distribucijskih partnera		
9:45	Izvori prava međunarodne distribucije <ul style="list-style-type: none"> • nacionalno pravo • mogućnost izbora mjerodavnog prava • Europska direktiva o trgovinskom zastupanju • nacionalno i europsko pravo o tržišnom natjecanju, Europska uredba o skupnom izuzeću • ograničenja mogućnosti izbora mjerodavnog prava prema nacionalnom ili europskom pravu 		
10:45	Pauza za kavu		Poslovni klub, -1

11:05	Pitanja koja utječu na odluku o izboru međunarodnih partnera u distribuciji	Horst Becker	Vijećnica 1. kat
11:20	<p>Novi model ugovora ICC-a o trgovinskom zastupanju – ključna pitanja</p> <ul style="list-style-type: none"> • agent sa ili bez ovlasti zastupanja • dodatne dužnosti zastupnika (delcredere, skladištenje itd.) i njihove naknade – pitanja prava tržišnog natjecanja • mogućnost utvrđivanja smjernica – vezano uz cijene • ekskluzivnost – teritorij, klijenti – posebice pitanje ekskluzivnosti i internetske distribucije • uvjeti i prekid ugovora • obveze zastupnika, mogućnost promidžbe dodatnih, komplementarnih ili konkurirajućih proizvoda 	Horst Becker	Vijećnica 1. kat
12:20	Pauza za ručak		Poslovni klub, -1
13:20	<p>Novi model ugovora ICC-a o trgovinskom zastupanju – ključna pitanja (<i>nastavak</i>)</p> <ul style="list-style-type: none"> • obeštećenje zastupnika po raskidu ugovora • obveza ne natjecanja nakon isteka ugovora 	Horst Becker	Vijećnica 1. kat
14:20	Pauza za kavu		Poslovni klub, -1
14:40	<p>Novi model ugovora ICC-a o distribuciji – ključna pitanja</p> <ul style="list-style-type: none"> • mogućnost utvrđivanja smjernica, posebice cijena, pune predanosti, minimalnog volumena prodaje • ekskluzivnost – područje, klijenti – posebno problem ekskluzivnosti i internetske distribucije • obveze distributera, mogućnost promocije dodatnih, komplementarnih ili konkurirajućih proizvoda • uvjeti i prekid ugovora • zalihe distributera pri kraju trajanja ugovora • obeštećenje distributera • neispunjene obveze po isteku roka na koji je ugovor sklopljen 	Horst Becker	Vijećnica 1. kat
17:00	Završno obraćanje i dodjela certifikata		